



Zusammen arbeiten - gemeinsam wachsen - Volksbank Mittweida eG

Bei der Volksbank Mittweida eG treffen Innovation, regionale Verantwortung und echte Nähe aufeinander. Wir gestalten die Finanzwelt von morgen – nachhaltig, digital und persönlich. Werden Sie Teil eines Teams, das Veränderung als Chance sieht und Menschen in den Mittelpunkt stellt.

Neue Aufgaben, echte Verantwortung und ein Arbeitsumfeld, das Sie mitgestalten können – entdecken Sie Ihre Möglichkeiten bei uns als

Firmenkundenberater Mittelstand (m/w/d)

Gestalten Sie die Zukunft des Mittelstands mit uns – als Firmenkundenberater (m/w/d) sind Sie der strategische Partner für unsere Geschäftskunden und treiben gemeinsam mit uns Wachstum und Erfolg voran.

Damit unterstützen Sie unser Team:

- Persönliche und kompetente Betreuung unserer Firmenkunden im Mittelstand.
- Intensivierung bestehender Geschäftsbeziehungen und aktive Neukundengewinnung.
- Angebot und Umsetzung bedarfsoorientierter Finanzierungslösungen sowie Kreditentscheidungen im Rahmen Ihrer Kompetenzen.
- Beratung zu Zahlungsverkehrslösungen und Koordination mit Fachbereichen.
- Einbindung von Anlage- und Spezialberatern bei entsprechenden Potenzialen.

- Mitwirkung an der Optimierung von Prozessen in der Abteilung und angrenzenden Bereichen.
- Repräsentation der Bank bei Kundenveranstaltungen und in der Öffentlichkeit.

Gemeinsam zum Erfolg - damit passen Sie zu uns:

- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb im Firmenkundensegment und haben nachweisbare Erfolge erzielt.
- Mit Ihrer Kommunikationsstärke, Ihrem Verhandlungsgeschick und Ihrer Zielorientierung führen Sie zeitnah vertriebliche Abschlüsse herbei.
- Sie nutzen aktiv Empfehlungsmanagement zur Neukundengewinnung und handeln stets kunden-, ertrags- und risikoorientiert.
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse, Markt- und Branchenwissen sowie die Fähigkeit zur Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit zeichnen Sie aus.
- Sie arbeiten strukturiert, organisieren sich eigenständig und setzen Ihre analytischen Fähigkeiten optimal ein.
- Sie erkennen Potenziale in Prozessen und bringen diese eigenverantwortlich in die Umsetzung.
- Digitale Medien und Plattformen sind für Sie selbstverständlich – Sie nutzen diese gezielt für Beratung und Neukundengewinnung.

Auf diese Benefits können Sie sich freuen:

- Remote Work bis zu 80% - sowie Nutzung unseres Coworking Space in der Werkbank 32
- eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- eine zielgerichtete fachliche und persönliche Weiterbildung und Entwicklung
- 13. Monatsgehalt und Gewinnbeteiligung
- vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersversorgung
- 30 Tage Erholungsurlaub + 24.12. und 31.12. frei
- starke Unternehmenskultur und gemeinsame Events
- Zuschuss zu sportlichen Aktivitäten, Zuschuss zur Kinderbetreuung, u.v.m.

Lassen Sie uns gemeinsam Zukunft gestalten!

Unser Team hilft Ihnen gerne weiter. Bewerben Sie sich über den Direktlink oder über unsere [Karriereseite](#) unter volksbank-mittweida.de/meine-bank/karriere. Ihre Ansprechpartnerin: Frau Christiane Puschinski, Telefon 03727 9444-196.

[Jetzt Bewerben](#)

[!\[\]\(c507f772dba2b921f86777f01218e570_img.jpg\) Über WhatsApp bewerben](#)

Ich freue mich auf unser Kennenlernen!

Christiane Puschinski

✉ post-karriere@vb-mittweida.de

📞 03727 9444-196



**Volksbank
Mittweida eG** 