



Morgen kann kommen.

Wir machen den Weg frei.

Werden Sie
Teil unseres
Teams!

Gewerbekundenberater (m/w/d)

Gemeinsam zum Erfolg - damit passen Sie zu uns:

- Sie verfügen über eine mehrjährige und erfolgreiche Vertriebserfahrung im Gewerbekundensegment.
- Aufgrund Ihrer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit, Ihres Verhandlungsgeschickes und Ihrer Zielstrebigkeit sind Sie in der Lage zeitnah vertriebliche Abschlüsse herbeizuführen. Dabei setzen Sie gezielt das Empfehlungsmanagement zur Neukundengewinnung ein.
- Sie handeln kunden-, ertrags-, und risikoorientiert und verfügen über fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie Markt- und Branchenwissen.
- Sie arbeiten strukturiert, organisieren sich eigenständig und

Damit unterstützen Sie uns:







- Sie sind persönlicher und kompetenter Kontaktpartner für unsere Gewerbekunden.
- Sie verfolgen das Ziel, bestehende Geschäftsbeziehungen unter betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten zu intensivieren sowie Neukunden zu gewinnen.
- Sie bieten unseren Kunden bedarfsorientierte Finanzierungslösungen an und treffen Kreditentscheidungen im Rahmen der Ihnen übertragenen Kompetenzen.
- Sie beraten und unterstützen unsere Gewerbekunden bezüglich der Abwicklung des Zahlungsverkehrs bzw. leiten die Kunden zielgerichtet an unseren Fachbereich weiter.

setzen Ihre analytischen Fähigkeiten optimal ein.

- Sie erkennen Potenziale in unseren Beratungs- und Geschäftsprozessen und bringen diese eigenverantwortlich in die Umsetzung.
- Sie sind mit digitalen Medien / Anwendungen vertraut, nutzen digitale Plattformen zur Vernetzung und setzen dies gezielt in der Beratung und bei der Neukundengewinnung ein.

- Bei Anlagepotenzialen binden Sie die entsprechenden Fachberater in die Betreuung der Kunden ein.
- Sie wirken bei der Gestaltung von effizienten Abläufen in der Abteilung und angrenzenden Fachbereichen aktiv mit.
- Darüber hinaus repräsentieren Sie unsere Bank angemessen nach außen, nehmen an aktiv an Kundenveranstaltungen teil.

Auf diese Benefits können Sie sich freuen:

 <p>mobiles Arbeiten - bis zu 90%, sowie Nutzung unseres Coworking-Space in der Werkbank32</p>	 <p>zahlreiche Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung und -entwicklung</p>
<p>moderne IT-Ausstattung, u. a. dienstliches iPad mit privater Nutzung</p>	<p>Mitarbeit in einem engagierten, dynamischen Team</p>
<p>zeitlich flexibles Arbeiten und Teilzeit möglich</p>	<p>starke Unternehmenskultur und gemeinsame Events</p>
 <p>13. Monatsgehalt, Gewinnbeteiligung</p>	 <p>Zuschuss zu sportlichen Aktivitäten</p>
<p>vermögenswirksame Leistungen und Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge</p>	<p>Getränke- und Obstflatrate</p>
 <p>30 Tage Erholungsurlaub sowie 24. und 31. Dezember frei</p>	 <p>„Bring-a-Friend“ - Empfehlungsprämie für neue Teamplayer</p>

Jetzt Bewerben

Über WhatsApp bewerben

Ich freue mich auf unser Kennenlernen!

Kathrin Droste

 www.volksbank-mittweida.de/stellen

 03727 9444-405



Volksbank
Mittweida eG 